

Approval Plan System

FÜR VERLAGE

FÜR BUCHHANDLUNGEN

FÜR BIBLIOTHEKEN

FÜR DIENSTLEISTER

„Unsere Kunden sind begeistert von der Genauigkeit und der Individualität der Information, die sie von uns über den NEWBOOKS Neuerscheinungsdienst und den NEWBOOKS Approval Plan erhalten.“



Sonja Divis
Commercial Manager
EBSCO

„Approval Plan Systeme für relevante Bibliothekslieferanten und E-Procurement Systeme für Firmenlieferanten stellen sicher, dass unsere Publikationen deren wichtigsten Kunden zur Erwerbung vorgeschlagen werden: Erwerbungsbibliothekaren sowie Einkäufern in Firmen, Bibliotheken und öffentlichen Institutionen.“

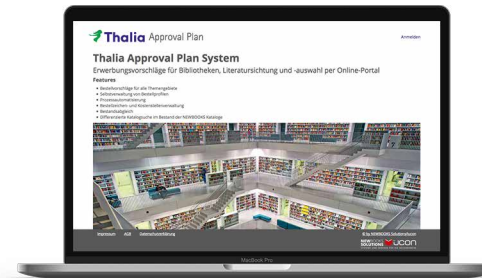


Richard Howells
Marketing- und Vertriebsleitung
Harvard University Press

Erwerbungsanschläge für Ihre Bibliothekskunden

Das NEWBOOKS Approval Plan System bietet fachlich präzise selektierte Novitäten und Vorankündigungen, die Sie als Buchhändler Ihrem Bibliothekskunden im eigenen Frontend zur Verfügung stellen. Die automatisch erstellten Approval Plans können direkt bereitgestellt oder vor dem Versand redaktionell vom Buchhändler bearbeitet und freigegeben werden.

Thalia / Mayersche Business

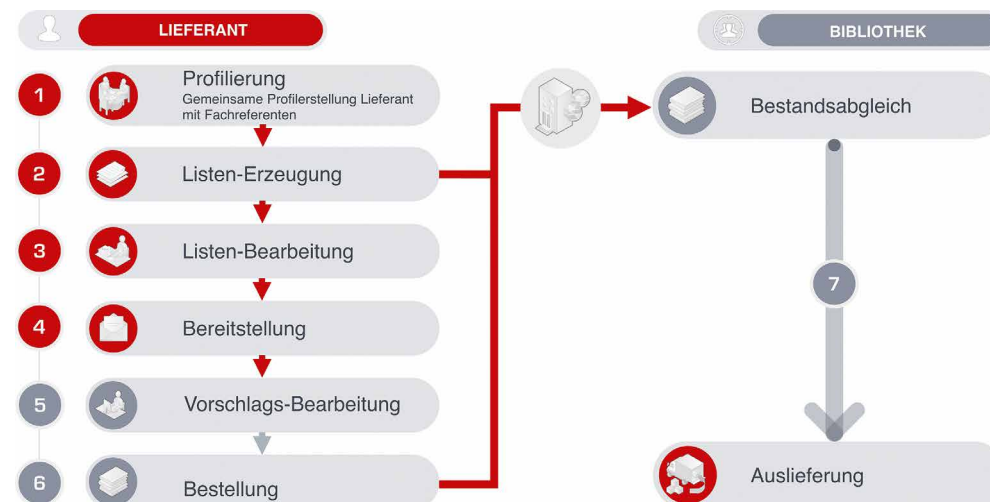


„Beeindruckt waren wir vor allem von der Einfachheit, mit der sich das NEWBOOKS Approval Plan System nahtlos in unsere Prozesse und unser Angebot insgesamt einfügt. Unsere Bibliothekskunden schätzen es sehr, dass ihnen präzise die Informationen zugestellt werden, die sie benötigen.“



Dr. Jörg Meyer
Geschäftsführung
ekz.bibliotheksservice

Erwerbungsprozess ohne Medienbrüche



„Wir freuen uns sehr über die Aufnahme unseres Programms in die NEWBOOKS Kataloge, da wir unsere Publikationen über zahlreiche weltweit betriebene Approval Plan Systeme, E-Procurement Portale und Newsletter-Neuerscheinungsdienste zur Erwerbung vorschlagen können.“



Vanessa de Bueger
Int. Vertriebs- und Marketingleitung
Amsterdam University Press

Passgenaue Software-Lösungen und qualitativ hochwertige Katalogdaten

Wir realisieren Ihren E-Commerce mit B2B und B2C Kunden, optimieren Ihre Geschäfts- und Bestellprozesse und stellen Ihnen umfassend angereicherte Katalogdaten zur Verfügung.



Moritz Hodde
Geschäftsführender
Gesellschafter

+49 221 2722991-10
mhodde@
newbooks-solutions.com



Amr Osman
Geschäftsführender
Gesellschafter

+49 221 2722991-60
aosman@
newbooks-solutions.com



Björn Stude
Direktor IT /
Datenbankentwicklung

+49 2324 919210-10
bstude@
newbooks-solutions.com



Stefan Schwedt
Direktor IT /
Webentwicklung

+49 2324 919210-20
sschwedt@
newbooks-solutions.com



Benjamin Bell
Redaktionsleitung

+49 221 2722991-40
bbell@
newbooks-solutions.com



Kathrin Gering
Vertriebsleitung
D-A-CH

+49 221 2722991-70
kgering@
newbooks-solutions.com



Marcel Nieuwenhuis
Vertriebsleitung
international

+31 651 209001
mnieuwenhuis@
newbooks-solutions.com



Elke Röhle
Key Account
Management

+49 221 2722991-30
eroehle@
newbooks-solutions.com



Andreas Jacobi
Leitung
Projekte und Prozesse

+49 221 2722991-20
ajacobi@
newbooks-solutions.com



Oliver Haase-Lobinger
Kreativ-Direktor /
Webentwicklung

+49 171 5366911
ohl@
newbooks-solutions.com

NEWBOOKS Solutions GmbH · Am Malzbüchel 6-8 · 50667 Köln · www.newbooks-solutions.com

**NEWBOOKS
SOLUTIONS**

**NEWBOOKS
SOLUTIONS** **UCON**
SYSTEME UND SERVICES FÜR DIE BUCHBRANCHE

**NEWBOOKS.BIZ
E-PROCUREMENT**